

SAVUNMA SANAYİNDE ULUSLARARASI İŞ GELİŞTİRME VE PAZARLAMA

EĞİTİM PROGRAMI



SAVUNMA
SANAYİİ
AKADEMİ

PROGRAM 1

ULUSLARARASI İŞ GELİŞTİRME VE PAZARLAMA
EĞİTİM PROGRAMI



SAVUNMA
SANAYİİ
AKADEMİ

PROGRAM 1

1. MODÜL



SAVUNMA
SANAYİİ
AKADEMİ

1. KONU

ULUSLARARASI PAZARLAMA VE İŞ GELİŞTİRMEYE GİRİŞ

- Pazarlamaya Genel Bakış
- Fiyatlandırma Stratejisi
- Dağıtım ve Kanal Yönetimi
- Küresel Ekonomi ve Uluslararası İş Geliştirme
- Pazar Analizi/Pazar Seçimi-Odaklanma
- Pazarlama Planı Oluşturma ve Uygulama
- Stratejik Pazarlama Yönetimi

UYGULAMA: SWOT, PESTLE, Porter'ın Beş Kuvveti Analizleri

DERS SAATİ: 6 SAAT

2. KONU

ULUSLARARASI İŞ KÜLTÜRÜ

- Kültürel Boyutların Anlaşılması (Hofstede, Trompenaars)
- Kültürlerarası İletişim Stratejilerinin Uyarlanması
- Kültürel Farklılıkların Yönetimi ve Çözüm Stratejileri

UYGULAMA: Grup Rol Oyunu (İş Ortamında Kültürel Çatışma Çözümü)

DERS SAATİ: 5 SAAT

3. KONU

ULUSLARARASI MARKA YÖNETİMİ

- Markalaşmada Temel Kavramlar
- Tüketici Davranışı Teorileri
- Konumlandırma
- Markalaşma ve Algı Yönetimi
- Dijital Marka Yönetimi
- Reklam/Sponsorluk/Sosyal Sorumluluk

UYGULAMA: Vaka Çalışması (Hikaye Anlatımı Örneklendirmesi)

DERS SAATİ: 5 SAAT

PROGRAM 1

2. MODÜL



SAVUNMA
SANAYİİ
AKADEMİ

1. KONU

LOJİSTİK, UYUMLULUK VE TİCARET DÜZENLEMELERİ

- Uluslararası Ticaret Düzenlemeleri Genel Bakış (Gümrük Tarifeleri, INCOTERMS)
- Küresel Pazarlarda Tedarik Zinciri ve Dağıtım Yönetimi
- Yerel ve Uluslararası Yasalara Uyum

UYGULAMA: Vaka Çalışması (Ticaret Düzenlemeleriyle Başa Çıkma)

DERS SAATİ: 4 SAAT

2. KONU

MÜŞTERİ İLİŞKİLERİ

- Müşteri İlişkilerinin Planlanması ve Uygulama Süreci
- Müşteri Odaklı Pazarlama
- Karar Verici Makamları Bulma, Ulaşma ve Sürdürülebilir İlişki Kurma Yöntemleri
- Geri Bildirim Yönetimi

UYGULAMA: Öğrenilmiş Dersler (Etkin Geri Bildirim Uygulamaları)

DERS SAATİ: 4 SAAT

3. KONU

ULUSLARARASI MÜZAKERE TEKNİKLERİ

- Çok Paydaşlı/Uluslu Anlaşma Süreçlerinin Yönetimi
- Müzakere Yöntemleri
- Çapraz Kültürlü Müzakerenin Temelleri
- Kazan-Kazan Stratejileri

UYGULAMA: Atölye Çalışması (Müzakere Senaryoları Simülasyonu)

DERS SAATİ: 6 SAAT

PROGRAM 1

3. MODÜL

DEĞERLENDİRME SINAVI



SAVUNMA
SANAYİİ
AKADEMİ

1. KONU

LOJİSTİK VE TEDARİK ZİNCİRİ YÖNETİMİ

- Küresel Tedarik Zincirleri/Dağıtım Kanallarının Yönetimi
- Lojistik/Ticaret Uyumu Risklerinin Azaltılması

UYGULAMA: Vaka Çalışması
(Savaş/Afet/Salgın vb. Durumlarda
Tedarik Zinciri Yönetimi)

DERS SAATİ: 6 SAAT

2. KONU

KÜRESEL SATIŞ

- Uluslararası Pazarlara Yönelik Ürün ve Hizmetlerin Uyarlanması
- Farklı Kültürel Bağlamlarda Markalaşma ve Konumlandırma

UYGULAMA: Grup Tartışması
(Başarılı Uluslararası Pazarlama Kampanyalarının
Karşılaştırılması)

DERS SAATİ: 4 SAAT

PROGRAM 1

4. MODÜL



SAVUNMA
SANAYİİ
AKADEMİ

1. KONU

ULUSLARARASI SÖZLEŞME YÖNETİMİ

- Uluslararası Sözleşmelerde Temel Unsurlar
- Hüküm ve Koşulların Hazırlanması ve Gözden Geçirilmesi
- Anlaşmazlık Çözüm Mekanizmaları (Müzakere, Tahkim, Arabuluculuk)
- Regülasyonlar ve Uyum Kontrolleri

UYGULAMA: Atölye Çalışması (Örnek Bir Uluslararası Sözleşmenin Analizi ve Revizyonu)

DERS SAATİ: 6 SAAT

2. KONU

ULUSLARARASI İŞLETMELERDE RİSK YÖNETİMİ

- Yabancı Pazarlarda Risklerin Belirlenmesi ve Azaltılması
- Kriz Yönetimi ve Olasılıklı Planlama

UYGULAMA: Vaka Çalışması (Jeopolitik ve Ekonomik Risklerin Yönetimi)

DERS SAATİ: 6 SAAT

3. KONU

İŞ GENİŞLEME STRATEJİSİ VE PLANLAMASI

- Yeni Bir Pazar İçin İş Genişleme Planı Hazırlama
- Pazar Stratejisi

UYGULAMA: Grup Çalışması (Ekipler Halinde Bir Genişleme Planı Geliştirme)

DERS SAATİ: 4 SAAT

PROGRAM 1

5. MODÜL



SAVUNMA
SANAYİİ
AKADEMİ

1. KONU

FİKRİ MÜLKİYET HAKLARI VE ULUSLARARASI KORUMA

- Fikri Mülkiyet Haklarının Temelleri
- Marka ve Ticari Kimlik Koruması
- Telif Hakları ve Dijital İçerik Koruması
- Tasarım Tescili ve Endüstriyel Tasarımların Korunması

DERS SAATİ: 3 SAAT

2. KONU

FİKRİ MÜLKİYET HAKLARI VE ULUSLARARASI KORUMA

- Ticari Sırlar ve Know-How Koruması
- Uluslararası Fikri Mülkiyet Anlaşmaları ve Organizasyonları
- Fikri Mülkiyet Haklarının Ticari Değeri ve Yönetimi
- Fikri Mülkiyet Hakları ile İlgili Risk Yönetimi

UYGULAMA: Uluslararası Ticari Markalardan Örnekler

DERS SAATİ: 3 SAAT

PROGRAM 1

6. MODÜL

DEĞERLENDİRME SINAVI



SAVUNMA
SANAYİİ
AKADEMİ

1. KONU

ÇAPRAZ KÜLTÜRLÜ YÖNETİM

- Kültürel Zeka ve Küresel İş Kültürü
- Kültürel Farklılıklar ve Müşteri Alışkanlıkları
- Farklı Kültürlerde Etkili İletişim Yöntemleri
- Kültürel Farklılıkların Müzakere Süreçlerine Etkisi
- Çok Kültürlü Ekiplerin Yönetimi

UYGULAMA: Grup Çalışması (Çapraz Kültürlü Ekiplerde Müzakere Simülasyonu)

DERS SAATİ: 4 SAAT

2. KONU

ULUSLARARASI FİNANS VE RİSK YÖNETİMİ

- Döviz Kuru Yönetimi ve Finansal Riskler
- Uluslararası Yatırım Stratejileri
- Vergi Planlaması ve Çifte Vergilendirme Anlaşmaları
- Jeopolitik Risklerin Yönetimi

UYGULAMA: Vaka Analizi (Finansal Risk Analizi Örneklendirmesi)

DERS SAATİ: 6 SAAT

3. KONU

ULUSLARARASI POLİTİKA

- Küresel ve Bölgesel Sosyoekonomik Değerlendirmeler
- Küresel ve Bölgesel Politik Dengeler ve Çatışma Alanları
- Orta ve Uzun Dönemli Senaryo Çalışmaları ve Risk Analizi

UYGULAMA: Vaka Analizi (Spesifik Bir Bölgeye Ait Politik Analiz Örneklendirmesi)

DERS SAATİ: 5 SAAT

PROGRAM 1

7. MODÜL

FİNAL SINAVI



SAVUNMA
SANAYİİ
AKADEMİ

1. KONU

ULUSLARARASI VERİ GÜVENLİĞİ

- Uluslararası Veri Güvenliği Kavramı ve Önemi
- Veri Güvenliği ve Yasal Düzenlemeler
- Küresel İşletmelerde Veri Yönetimi
- Tehditler ve Risk Analizi
- Çalışanlar ve Veri Güvenliği Kültürü

UYGULAMA: Vaka Analizi (Gizli Belge/Veri Güvenliği Yönerge Örnekleri)

DERS SAATİ: 5 SAAT

2. KONU

TEKNOLOJİ VE İNOVASYON YÖNETİMİ

- Dijitalleşme ve Endüstri 4.0'ın Uluslararası İşletmelere Etkisi
- İnovasyon Stratejileri ve Teknoloji Transferi
- Uluslararası Ar-Ge Projelerinin Yönetimi
- Yapay Zeka ve Veri Analitiği ile Küresel İş Geliştirme

UYGULAMA: Atölye Çalışması (Yapay Zeka Destekli Teknoloji Yönetimi Planı Oluşturma)

DERS SAATİ: 6 SAAT

3. KONU

ULUSLARARASI ÇALIŞMA NORMLARI, İSTİHDAM TÜRLERİ VE İŞ HUKUKU

- İşçi - işveren - alt işveren - müteahhit - tedarikçi - taşeron yapıları
- İş sözleşmesi türleri
- İş sözleşmesinin kurulması, feshi ve sonuçları
- Çalışma süreleri
- Yeni istihdam türleri (Freelance - Homework - Platform Çalışmalar - Uzaktan Çalışmalar - Tele Çalışmalar - Start-up vb.)

UYGULAMA: Örnek İş İlişkileri, Hukuksal Senaryolar, Uluslararası Çalışma Örgütü (İLO) Sözleşmeleri, Vaka Analizleri, Yargısal Örnekler

DERS SAATİ: 6 SAAT

PROGRAM ÖZETİ



SAVUNMA
SANAYİİ
AKADEMİ

1. MODÜL

16
SAAT

- Uluslararası Pazarlama ve İş Geliştirmeye Giriş
- Uluslararası İş Kültürü
- Uluslararası Marka Yönetimi

2. MODÜL

14
SAAT

- Lojistik, Uyumluluk ve Ticaret Düzenlemeleri
- Müşteri İlişkileri
- Uluslararası Müzakere Teknikleri

3. MODÜL

10
SAAT

- Lojistik ve Tedarik Zinciri Yönetimi
- Küresel Satış

DEĞERLENDİRME SINAVI

4. MODÜL

16
SAAT

- Uluslararası Sözleşme Yönetimi
- Uluslararası İşletmelerde Risk Yönetimi
- İş Genişleme Stratejisi ve Planlaması

5. MODÜL

6
SAAT

- Fikri Mülkiyet Hakları ve Uluslararası Koruma

6. MODÜL

15
SAAT

- Çapraz Kültürlü Yönetim
- Uluslararası Finans ve Risk Yönetimi
- Uluslararası Politika

DEĞERLENDİRME SINAVI

7. MODÜL

17
SAAT

- Uluslararası Veri Güvenliği
- Teknoloji ve İnovasyon Yönetimi
- Uluslararası Çalışma Normları, İstihdam Türleri ve İş Hukuku

FİNAL SINAVI

95
SAAT

18 GÜN



TOBBUYUM
UYUŞMAZLIK ÇÖZÜM MERKEZİ

İŞ BİRLİĞİ İLE

PROGRAM 2

**SAVUNMA SANAYİİ ÖZELİNDE İŞ GELİŞTİRME VE PAZARLAMA
ÖĞRENİLMİŞ DERSLER/TECRÜBE PAYLAŞIM SEMİNERLERİ**



**SAVUNMA
SANAYİİ
AKADEMİ**

PROGRAM 2: SEMİNERLER

1. MODÜL



SAVUNMA
SANAYİİ
AKADEMİ



Savunma Sanayiinde
Uluslararası Pazar ve Durum
Değerlendirmesi



Savunma Sanayiinde
Ürün/Teknoloji Geliştirme
Safhaları ve Pazarlama Stratejileri



Savunma Sanayiinde
Uluslararası İş Geliştirme
Yaklaşımları ve Stratejileri



Uluslararası Projelerde
Müzakere Teknikleri
ve Süreçleri

PROGRAM 2: SEMİNERLER

2. MODÜL



SAVUNMA
SANAYİİ
AKADEMİ



Küresel/Bölgesel
Çatışma Alanları ve Savunma
Sanayine Yansımaları



Savunma Sanayiinde
Yükselen Pazarlar/
Ülke-Bölge Analizi



Vaka Analizi:
Orta Asya UzakDoğu
Pazar ve Durum
Değerlendirmesi

PROGRAM 2: SEMİNERLER

3. MODÜL



SAVUNMA
SANAYİİ
AKADEMİ



Savunma Sanayiinde
Uluslararası Regülasyonlar
ve İhracat Rejimleri



Kısıtlama, Ambargo ve
Uluslararası Silah Ticareti
Müktesebatı



Vaka Analizi:
Afrika Pazar ve Durum
Değerlendirmesi

PROGRAM 2: SEMİNERLER

4. MODÜL



SAVUNMA
SANAYİİ
AKADEMİ



İhracat İzin
Süreçleri



NATO Tedarik Süreçleri
ve Projeleri



Vaka Analizi:
NATO ve Uluslararası
Kuruluşlar Pazar ve Durum
Değerlendirmesi

PROGRAM 2: SEMİNERLER

5. MODÜL



SAVUNMA
SANAYİİ
AKADEMİ



AB Savunma Tedarik
Süreçleri ve AB Projeleri



Savunma Sanayiinde
Teşvikler/Fonlama
Mekanizmaları İhracat
Kredileri



Vaka Analizi:
Amerika Avrupa Pazar
ve Durum Değerlendirmesi

2. PROGRAM ÖZETİ



SAVUNMA
SANAYİİ
AKADEMİ

1. MODÜL

- Savunma Sanayiinde Uluslararası Pazar ve Durum Değerlendirmesi
- Savunma Sanayiinde Ürün/Teknoloji Geliştirme Safhaları ve Pazarlama Stratejileri
- Savunma Sanayiinde Uluslararası İş Geliştirme Yaklaşımları ve Stratejileri
- Uluslararası Projelerde Müzakere Teknikleri ve Süreçleri

2. MODÜL

- Küresel/Bölgesel Çatışma Alanları ve Savunma Sanayiine Yansımaları
- Savunma Sanayiinde Yükselen Pazarlar/Ülke-Bölge Analizi
- Vaka Analizi: Orta Asya UzakDoğu Pazar ve Durum Değerlendirmesi

3. MODÜL

- Savunma Sanayiinde Uluslararası Regülasyonlar ve İhracat Rejimleri
- Kısıtlama, Ambargo ve Uluslararası Silah Ticareti Müktesebatı
- Vaka Analizi: Afrika Pazar ve Durum Değerlendirmesi

4. MODÜL

- İhracat İzin Süreçleri
- NATO Tedarik Süreçleri ve Projeleri
- Vaka Analizi: NATO ve Uluslararası Kuruluşlar Pazar ve Durum Değerlendirmesi

5. MODÜL

- AB Savunma Tedarik Süreçleri ve AB Projeleri
- Savunma Sanayiinde Teşvikler/Fonlama Mekanizmaları İhracat Kredileri
- Vaka Analizi: Amerika Avrupa Pazar ve Durum Değerlendirmesi

TOPLAM

16 SEMİNER



TOBBUYUM
UYUŞMAZLIK ÇÖZÜM MERKEZİ

İŞ BİRLİĞİ İLE